KAHAVIESTI

KAHAN ASIAKASLEHTI KERTOO UUTISET JA AJANKOHTAISUUDET 3/2026

ISO 14001 – Kaha sitoutuu ympäristön kannalta kestävämpään toimintaan s. 3

Uuden toiminnanohjausjärjestelmän käyttöönotto on iso ponnistus korjaamolle s. 16



Tyylikkäät, mallikohtaiset Lumen-lisävalot s. 19

Tuulilasin pinnoitus on hyödyksi syyssateissa s. 10

Isoja koneita ja iloista messumeininkiä FinnMETKOssa s. 20

kahaviesti.fi



Sisältö

02 Lisämyynti on parhaimmillaan hyvää asiakaspalvelua
03 ISO 14001 – Kaha sitoutuu ympäristön kannalta kestävämpään toimintaan
04 EV HUB -sähköautojen korjauskonseptin pilotti käynnistyi Suomessa
07 NGK-sytytysosat: Paineanturilla varustetut hehkutulpat TDI-moottoreihin
07 NTK-ajoneuvo-elektroniikka: Kaasuläpät tehokkaaseen moottorinohjaukseen
08 Joensuun Dieselhuolto on nyt osa Autoexperten-ketjua
10 Tuulilasin pinnoitus on hyödyksi syyssateissa
13 Wolf-voiteluaineratkaisut korjaamon arkeen
15 Rikkinäinen tehdasasenteinen Webasto-lämmitin?
16 Uuden toiminnanohjausjärjestelmän käyttöönotto on iso ponnistus korjaamolle
19 Tyylikkäät, mallikohtaiset Lumen-lisävalot
20 Isoja koneita ja iloista messumeininkiä FinnMETKOssa
22 Valmistaudu kauteen – tilaa lumiharjat ja -lapiot ajoissa

KAHAVIESTI

Julkaisija: Oy Kaha Ab,
Ansatie 2, 01740 Vantaa
Puh. (09) 615 6800
Päätoimittaja: Marjo Mäkinen
Palaute: info@kaha.fi

Toimitus: Oy Kaha Ab
Taitto: Gomedia Oy
Paino: Newprint Oy

Lue myös www.kahaviesti.fi

Lisämyynti on parhaimmillaan hyvää asiakaspalvelua

Kukaan ei tule innoissaan autokorjaamolle, niin se vain on. Auton huoltoaika merkitsee yleensä logistista säätämistä ja pelkoa siitä, mitä piileviä vikoja menopelistä tällä kertaa löytyy. Hintalapusta nyt puhumattakaan.

Kotitalouksien heikentynyt taloudellinen tilanne on kaikilla tiedossa, mikä on osaltaan vaikuttanut myös siihen, että maksullisia lisäpalveluita ei aina uskalleta edes tarjota. Tämä ilmiö on havaittavissa autokorjaamoiden lisäksi myös muilla asiakaspalvelualoilla. Asiakkaalle tarjotaan tasan sitä, mitä hän on tullut hakemaan. Ajatellaan, että asiakas palaa kyllä takaisin, jos on tehty, mitä on luvattu, ja kulut on saatu pidettyä kurissa.

Monissa tapauksissa asia on varmasti juuri näin, mutta kysyvä ei tiellä eksy. Monet autoilijat vaihtavat käden käänteessä polttimot, akut ja pyyhkijänsulat sekä puunaavat mielellään autojaan, mutta läheskään kaikilla ei ole osaamista saati aikaa tai halua näitä itse suorittaa. Esimerkiksi minä olen autojen kanssa sen verran kädetön, että lähinnä lasinpesunesteen täyttö onnistuu – ja sitäkin lykkään jostain käsittämättömästä syystä niin pitkään kuin mahdollista. Olisin siis erittäin tyytyväinen, jos minulle tarjottaisiin korjaamolla edullisia, mutta tarpeellisia, lisätöitä.

Mikäli korjaamo haluaa houkutella uusia vakioasiakkaita, suosittelen lämpimästi ennakkoluulotonta lisäpalveluiden tarjoamista. Asiakkaasta ei voi nähdä päällepäin, osaako hän vaihtaa pyyhkijänsulkia itse tai huvittaako häntä auton imurointi. Matalan kynnyksen lisäpalveluita voivat olla esimerkiksi kulahtaneiden sulkien vaihtaminen uusiin, palaneiden polttimoiden korvaaminen, sisätilojen puhdistus tai auton pesu ja vahaaminen. Talven kynnyksellä myös akun kunnon testaaminen on toimenpide, jota kannattaa ehdottomasti tarjota kaikille asiakkaille. Aikansa eläneet akut ovat vuosien varrella ajaneet minut ja autoni kiipeliin useammankin kerran, joten vaihdattaisin varmasti akun, jos korjaamo sitä perustellusti suosittelisi.

Monelle korjaamoyrittäjälle lisämyynti voi tuntua töykeältä tyrkytykseltä, mutta salaisuus piilee siinä, miten asian esittää. Kun asiakas saapuu tuomaan autoaan huoltoon, voit esimerkiksi kysyä, millaista jälkeä pyyhkijän sulat tekevät ja haluaisiko asiakas, että ne vaihdetaan samalla käynnillä. Tärkeää on myös kommunikoida hinnat selkeästi. Kun kerrot etukäteen, että imuroitte auton huollon yhteydessä kahdella kympillä, on asiakkaan huomattavasti helpompi tarttua tarjoukseen.

Rengassesonki on ihan nurkan takana, joten uskaltakaa tarjota pieniä lisäpalveluita matalalla kynnyksellä. Voitte yllättyä, kuinka moni kaltaiseni laiskiainen ja auton laiminlyöjä niihin tarttuu. Ja mikä parasta: asiakas kokee saaneensa henkilökohtaista palvelua ja ilahtuu, kun hommat tulee hoidettua yhdellä korjaamokäynnillä.

Mukavaa ja myynnillistä syksyä!



Marjo Mäkinen
Päätoimittaja



ISO 14001 – Kaha sitoutuu ympäristön kannalta kestävämpään toimintaan

Kahan ympäristötyö ottaa askeleen eteenpäin, sillä meille myönnettiin toukokuussa ISO 14001 -ympäristöjärjestelmän sertifikaatti. ISO 14001 on osoitus siitä, että sitoudumme vastuulliseen toimintaan ja ympäristöasioitamme johdetaan systemaattisesti.

ISO 14001 on kansainvälisesti tunnustettu ympäristöjärjestelmän sertifikaatti, joka kertoo sitoutumisestamme ympäristönsuojeluun. Sertifikaatti myös osoittaa asiakkaillemme, että Kahan eri toiminnoissa ja prosesseissa huomioidaan aina ympäristönäkökulma. Käytännössä tämä tarkoittaa esimerkiksi pakkausmateriaalien elinkaaren ja kierrätettävyyden parantamista, yrityksen matkustuspolitiikan tarkistusta ja henkilöstön osaamisen kehittämistä ympäristöasioissa.

ISO14001-sertifikaatti tuottaa lisäarvoa sekä asiakkaillemme että tavarantoimittajillemme, sillä sen tehtävänä on varmistaa, että Kaha toimii vastuullisesti ja läpinäkyvästi niin tavarantoimittajana kuin maahantuojanakin. Sertifikaatin saamisen myötä olemme sitoutuneet vastuullisen liiketoiminnan kehittämiseen aina omistaja- ja johtotasolta alkaen.

Jatkuvaa parantamista, tavoitteita ja mittareiden asettamista

Vaikka olemme varsin ylpeitä uudesta sertifikaatistamme ja tärkeästä virstanpylväästä, on syytä muistaa, että olemme vasta maratonin ensimmäisillä kilometreillä. ISO 14001-järjestelmään kuuluu olennaisesti jatkuvan parantamisen periaate. Yli 100 henkeä käsittävässä organisaatiossa on ensiarvoisen tärkeää, että kaikki ovat sitoutuneet yhteisiin tavoitteisiin ja pelisääntöihin.

Yhteisen suunnan kirkastaminen ja ympäristön huomioiminen eri tilanteissa ei kuitenkaan tapahdu yhdessä yössä, vaan asettamalla selkeitä, konkreettisia tavoitteita ja tekemällä sitkeää työtä niiden saavuttamiseksi. Kahan johtoryhmä on linjannut vuotuiset ympäristötavoitteet, joiden toteutumista seuraamme erilaisin mittarein. Tavoitteiden saavuttamiseksi osallistumme muun muassa kierrätyskoulutuksiin koko henkilökunnan voimin, hiomme toimintatapojamme parantaaksemme kemikaaliturvallisuutta sekä tarkistamme ja kehitämme pakkausmateriaalien elinkaarta ja kierrätettävyyttä.

Kohti kestävämpää kulutusta

Olennainen osa ISO 14001 -sertifiointia on ollut tunnistaa toimintamme ympäristövaikutukset ja -riskit, aina myymiemme tuotteiden materiaalien hankinnasta ja valmistusprosessista tuotteiden käyttöön ja hävitykseen asti. Esimerkiksi luonnonvarojen käyttö tuotteiden materiaaleina ja valmiiden tuotteiden kuljetus hankintaketjun eri vaiheissa aiheuttavat ympäristökuormitusta.

Kolikolla on kuitenkin myös toinen, positiivisempi puoli. Vaikka tuotevalikoimamme on laaja ja asiakastarpeet erilaisia, kulkee tekemisessämme mukana sama punainen lanka: pidämme tuotteillamme ajoneuvot liikkeessä. Myymämme varaosat ja komponentit mahdollistavat kestävän kulutuksen perusperiaatteen: ei osteta uutta, vaan korjataan vanhaa.



Lisätiedot:
Riitta Välitalo
Compliance & Sustainability Specialist
riitta.valitalo@kaha.fi
09 615 68281



EV HUB -konseptin ensimmäinen koulutus kokosi Kahalle 14 osallistujaa seitsemästä eri korjaamosta sekä kolme kouluttajaa Norjasta.

EV HUB -sähköautojen korjauskonseptin pilotti käynnistyi Suomessa

Koulutuksessa yhdistyivät kuntotarkastusalustan käyttö sekä käytännön korjausosaaminen.

Kaha ja norjalainen EV HUB kehittävät uutta sähköautojen korjauskonseptia yhdessä seitsemän pilottikorjaamon kanssa. Syyskuun alussa järjestimme ensimmäisen kaksipäiväisen EV HUB -koulutuksen Kahan tiloissa ja paikalla oli 14 innokasta oppilasta.

Meillä on ilo kertoa, että olemme tuomassa sähköautojen korjaukseen keskittyneen EV HUB -konseptin Suomen markkinoille. EV HUB yhdistää koulutuksen ja työkalut digitaaliseen kuntotarkastusalustaan, tekoälyä hyödyntävään tekniseen tukeen sekä laadukkaisiin tehdaskunnostettuihin varaosiin. Kaha toimii myös konseptin logistisena kumppanina Suomessa. Tavoitteena on tuoda korjaamoiden arkeen uutta osaamista, teknistä tukea sekä uudenlaisia korjausmahdollisuuksia.

EV HUBin toiminta on aloitettu seitsemän korjaamon pilotilla. Konseptia kehitetään yhdessä osallistujien kanssa ennen sen laajempaa julkaisua.

Käytännön osaamista koulutuksesta

Pilottikorjaamoiden ensimmäinen koulutus järjestettiin Kahalla 2.–3. syyskuuta 2026. Mukana oli 14 osallistujaa ja kolme kouluttajaa Norjasta. Autot koulutukseen tarjosi yhteistyökumppanimme Kamux.

Kahden päivän koulutuksessa perehdyttiin EV HUBin kuntotarkastusalustaan, teknisen tuen hyödyntämiseen sekä sähköautojen käytännön vikatilanteisiin ja korkeajänniteosien vaihtamiseen. Lisäksi käsiteltiin oikeiden varaosien valintaa ja tilaamista.

Auton kunto näkyväksi

EV HUBin kehittämä alusta auttaa korjaamoa tekemään sähköautolle laajan kuntotarkastuksen. Akun lisäksi tarkastus kattaa myös muita korkeajännitekomponentteja, pienjännitejärjestelmiä sekä mekaanisia kohteita, kuten jarrut ja alustan. Kuntotarkastuksessa asentajan havainnot, valokuvat ja ajoneuvosta luettava tieto kootaan raportiksi, jonka avulla korjaamo voi esitellä auton kunnon, korjaustarpeet ja kustannusarviot asiakkaalle.

Keskeinen osa EV HUBin tarjoamaa kokonaisuutta on EV HUB Intelligence -tekoälytuki, joka auttaa asentajaa analysoimaan vikatilanteita ja ehdottaa ratkaisuja korjauksen tueksi. Sen rinnalla käytössä ovat tekniset ohjeet ja asiantuntijoiden apu, jota on saatavilla myös koulutuksen jälkeen.

Varaosat osana EV HUB -kokonaisuutta

Konseptiin kuuluvat myös tehdaskunnostetut REMAN-korkeajänniteosat sekä viallisten komponenttien tehdaskorjauspalvelu. Tarjontaan kuuluu tällä hetkellä esimerkiksi sähköisiä voimansiirtoyksiköitä ja lämmittimiä. Ajoakut, eli korkeajänniteakut, tulevat saataville myöhemmin. Tehdaskunnostettu osa voi tarjota kustannustehokkaan vaihtoehdon kokonaan uuden komponentin hankinnalle ja mahdollistaa käyttökelpoisten materiaalien palauttamisen takaisin käyttöön.

Suomen EV HUB -pilotissa konseptia kehitetään korjaamoiden käytännön kokemusten pohjalta. Tavoitteena on, että sähköautojen korjaamiseen tarvittava osaaminen, tuki ja varaosat muodostavat kokonaisuuden, joka helpottaa korjaamon jokapäiväistä työtä. Konsepti julkaistaan laajemmin pilottivaiheen jälkeen – pysy siis kuulolla!

Lisätiedot:
Kaha Koulutuskeskus
koulutuskeskus@kaha.fi

PALAUTA AUTOSI TODELLINEN SUORITUSKYKY



MIKÄ LISÄAINE SOPII AUTOLLESI?
Skannaa QR-koodi



LIQUI MOLY
FOR THE DRIVERS



SYTYTYS- JA ANTURITEKNOLOGIAN ASIANTUNTIJA PALVELUKSESSASI

NGK ja NTK – luotettavaa teknologiaa moottoreiden sytytykseen ja mittaukseen.

Niterran tuotemerkit NGK ja NTK tarjoavat yli 5 500 tuotteen valikoiman, joka pitää sisällään laadukkaita ratkaisuja autoihin, moottoripyöriin, pienmoottoreihin ja veneisiin. NGK-sytytysosat takaavat luotettavan käynnistyksen ja NTK-anturit varmistavat tarkan mittaustiedon kaikissa olosuhteissa.

Niterra EMEA GmbH

www.ngkntk.com

Sytytysosat **Ajoneuvoelektroniikka**



NTK:n valikoimasta löydät sopivan kaasuläpän erilaisiin sovelluksiin.

NGK-sytytysosat: Paineanturilla varustetut hehkutulpat TDI-moottoreihin

NTK-ajoneuvoelektroniikka: Kaasuläpät tehokkaaseen moottorinohjaukseen

Nykyaikaiset dieselmoottorit joutuvat täyttämään EURO 7:n kaltaisia, yhä tiukempia päästövaatimuksia. Tämän vuoksi moottorinohjauksessa hyödynnetään entistä älykkäämpiä komponentteja, jotka parantavat sekä suorituskykyä että polttoainetaloutta. Yksi tällaisista on NGK:n paineanturilla varustettu hehkutulppa (Pressure Sensor Glow Plug, PSG). PSG-hehkutulpat muuttavat tavalliset lämmityselementit reaaliaikaisiksi ohjauslaitteiksi, joiden avulla polttoaineen ruiskutus saadaan optimoitua tarkasti.

Tarkempi palaminen, pienemmät päästöt

Perinteisestä hehkutulpasta poiketen PSG yhdistää hehkutulpan ja pietsosähköisen paineanturin samaan komponenttiin. Ratkaisun ansiosta palotapahtuman painetta voidaan mitata reaaliajassa suoraan palotilasta. Mittaustieto välittyy moottorinohjausyksikölle (ECU) alle 50 millisekunnissa, mikä mahdollistaa polttoaineen ruiskutusajankohdan ja ruiskutusmäärän jatkuvan optimoinnin moottorin kuormituksen ja kierrosluvun mukaan. Reaaliaikaisen painetiedon avulla moottorinohjaus pystyy säätämään palamisprosessia jatkuvasti. Lopputuloksena on tehokkaampi, puhtaampi palaminen sekä parempi ajettavuus.

NGK:n PSG-hehkutulpat on suunniteltu toimimaan äärimmäisissä lämpötiloissa. Ne takaavat luotettavan kylmäkäynnistyksen jopa -40 °C:ssa. Hehkutulpan toimintalämpötila nousee yli 1 000 asteeseen alle kolmessa sekunnissa, mikä nopeuttaa moottorin lämpenemistä ja vähentää kylmäkäynnistyksen aiheuttamia päästöjä. Paineantureilla varustetuista hehkutulpista on etua myös dieselhiukkassuodattimelle (DPF). Käynnistyksen jälkeen hehkutulppa voi jatkaa hehkuttamista jopa 15 minuutin ajan, mikä nostaa pakokaasujen lämpötilaa ja edistää hiukkassuodattimen regenerointia. Regeneroinnin tehostuminen auttaa pitämään päästöt kurissa ja pidentää suodattimen käyttöikää.



Myös ilmavirtauksen tarkka säätäminen on erittäin tärkeää moottorin suorituskyvyn, polttoainetalouden ja päästöjen hallinnan kannalta. Moottorin imukanavassa sijaitseva kaasuläppä onkin yksi moottorinhallintajärjestelmän tärkeimmistä komponenteista, sillä se säätelee moottoriin virtaavan ilman määrää ja auttaa muodostamaan optimaalisen ilma-polttoaineseoksen kuhunkin tilanteeseen. Tämä parantaa moottorin hyötysuhdetta ja auttaa vähentämään haitallisia pakokaasupäästöjä. NTK tarjoaa kattavan valikoiman OEM-laatuisia kaasuläppäratkaisuja eri ajoneuvosovelluksiin.

Kaasuläppä eri sovelluksissa

Bensiinimoottoreissa kaasuläpän toimintaa ohjaa moottorinohjausjärjestelmä, joka vertailee jatkuvasti elektronisen kaasupolkimen antamia signaaleja eri antureiden tuottamaan tietoon. Näiden tietojen perusteella servomoottori säätää kaasuläppää optimaalisen suorituskyvyn saavuttamiseksi.

Dieselmoottoreissa kaasuläpällä on hieman erilainen, mutta yhtä tärkeä tehtävä. Sen avulla säädellään imuilmaa pakokaasujen takaisinkierrätysjärjestelmän (EGR) toiminnan tehostamiseksi. Dieseleissä tämä komponentti onkin usein nimetty ilmaläppäkoteloksi. EGR-ohjauksen lisäksi ilmaläppäkotelo vähentää moottorin sammuttamisen yhteydessä syntyvää tärinää, mikä parantaa ajomukavuutta ja vähentää komponentteihin kohdistuvaa rasitusta.

Ajoneuvoteknologian kehittyessä myös kaasuläppäratkaisut ovat muuttuneet. NTK:n valikoimasta löydät sähköisten ja mekaanisten kaasuläppien lisäksi myös hybridimallit, mikä mahdollistaa laajan ajoneuvokattavuuden.

Ajoneuvokohtaisesti sopivat NGK- ja NTK-varaosat löytyvät Autoluettelon rekisterinumerohaun avulla.



Lisätiedot tuotteista:
Jarno Mäkelä
tuotepäällikkö NGK
jarno.makela@kaha.fi
09 615 68331

Tero Leinonen
tuotepäällikkö NTK
tero.leinonen@kaha.fi
09 615 68236



Joensuun Dieselhuolto on nyt osa Autoexperten-ketjua

Sama paikallinen palvelu, enemmän valinnanvaraa.

Joensuussa ja Kiteellä toimiva, 65-vuotisen historian autoalan varaosakaupassa omaava Joensuun Dieselhuolto on nyt osa Autoexperten-ketjua. Muutoksen taustalla on kesäkuussa 2026 julkistettu yrityskauppa, jonka myötä Joensuun Dieselhuollosta tuli osa Kaha-konsernia.

Yrityskaupan myötä Joensuun Dieselhuollon toimipisteet Joensuussa ja Kiteellä ovat nyt osa Autoexperten-aluetukkuverkostoa, mutta itse yritys, tilat ja henkilökunta ovat samat kuin ennenkin. Asiakkaille muutos näkyy pääasiassa monipuolisempana tuote- ja palveluvalikoimana sekä tehostuneena logistiikkana. ”Olemme sama tuttu pohjoiskarjalainen toimija, mutta olemme saaneet tueksemme ison, pohjoismaisen konsernin edut”, Joensuun Dieselhuollon entinen omistaja ja nykyinen toimipisteiden vetäjä Antti Hentunen kiteyttää.

Tutustumme nyt hieman lisää Joensuun Dieselhuollon toimintaan, Anttiin sekä yhteistyöhön Kahan kanssa.

Joensuun Dieselhuolto – Traktoreista henkilöautojen varaosabisnekseen

Joensuun Dieselhuolto (JDH) aloitti toimintansa vuonna 1961, kun kuorma-auto- ja traktorikanta kasvoivat nopeasti Pohjois-Karjalassa, ja alueelle kaivattiin riippumatonta korjaamoa ja varaosakauppiasta. Yritys toimi tällä rakenteella aina 1990-luvulle saakka, jolloin korjaamoliiketoiminta myytiin pois ja tehtiin päätös keskittyä puhtaasti varaosakauppaan ja erityisesti tukkutoimintaan.

Antti Hentunen osti Joensuun Dieselhuollon osakekannan vuonna 2005, jolloin autoalalla oli alkamassa myllerrys. Niihin aikoihin vapaiden varaosaliikkeiden ja korjaamoiden ketjuuntuminen voimistui selvästi, ja kilpailu korjaamoasiakkaista muuttui suorastaan aggressiiviseksi. JDH:n onneksi yrityksellä oli jo silloin vahva jalansija alueella ja paljon uskollisia asiakkaita. ”Asiakkaamme ovat aina arvostaneet ammattitaitoista henkilökuntaamme, hyvää asiakaspalvelua, laadukkaita tuotteita sekä herrasmiesmäistä toimintaamme”, Antti kertoo.

Nykyään valtaosa yrityksen asiakkaista on autokorjaamoja, auto- ja kuljetusliikkeitä sekä julkisen puolen toimijoita, mutta myös kuluttajakauppaa käydään edelleen ahkerasti. ”Pohjois-Karjalassa riittää vapaa-ajallaan autojen kanssa puuhaavia ihmisiä, ja myös heidän palvelemisensa on meille tärkeää”, Hentunen lisää.

Myyntimiehestä yrittäjäksi ja takaisin työntekijäksi

Antti Hentusen tie autoalalle ei kulkenut suorinta reittiä, vaikka kiinnostusta erilaisiin koneisiin ja laitteisiin löytyi pienestä pitäen. ”Innostukseni on kuitenkin aina kohdistunut kaikenlaisten vehkeiden käyttöön ja ajamiseen, ei niinkään niiden huoltamiseen ja korjaamiseen”, Antti tarkentaa. Hentunen opiskeli liiketalouden tradenomiksi ja aloitti opintojen jälkeisen työuransa pankissa, jossa hänen toimenkuvansa keskittyi myynnillisiin tehtäviin. Muutaman vuoden jälkeen matka jatkui Kiitolinjalle, ja siellä hurahtikin seitsemän vuotta. ”Viimeiset vuodet toimin Kiitolinjan myyntijohtajana Etelä- ja Pohjois-Savon, Kainuun ja Pohjois-Karjalan alueilla ja tapasin mitä hienoimpia yrittäjiä ja liikeideoita. Silloin iski kipinä yrittämiseen, minkä lisäksi paluu kotiseudulle Joensuuhun alkoi kiinnostaa”, Hentunen muistelee.

Hentusen isä oli yrityskauppoihin perehtynyt talousalan ammattilainen, joten hän auttoi poikaansa sopivien yrityksien kartoittamisessa. Isä toimi tuolloin myös Joensuun Dieselhuollon tilintarkastajana, ja yrityksen silloinen omistaja Sari Kettunen kertoi hänelle aikeistaan myydä yritys. Lopulta Antti päätyi ostamaan Joensuun Dieselhuollon ja aloitti yrittäjänä 2.10.2005.

Yli 20 yrittäjävuoden jälkeen Hentunen on Kahan kanssa solmittujen yrityskauppojen myötä urallaan uudessa vaiheessa: ”Suurin muutos tässä on siirtyminen yrittäjän ja asiakkaan roolista työntekijäksi. Tein viime kesänä ensimmäisen työsopimukseni 30 vuoteen. Tosin toinen yritykseni, vapaa-ajan laitteiden varaosiin keskittynyt Harrasteosa, ei kuulunut kauppaan ja siinä toimin edelleen yrittäjänä.”

Yhteistyön syvenemi-nen tuo vakautta ja uusia mahdollisuuksia

Yrityskauppojen myötä Antti Hentunen siirtyi sekä Joensuun että Kiteen toimipaikkojen vetäjän rooliin ja Joensuun Dieselhuollon toimitusjohtajana toimii nyt Autoexperten-ketjujohtaja Jari Pellonperä. Molemmat ovat olleet erittäin tyytyväisiä siihen, miten yhteistyö on lähtenyt liikkeelle.

”Kahan myötä saimme taaksemme ison toimijan tuen ja varastot. Voisi sanoa, että olemme edelleen sama firma, mutta leveämmillä hartioilla. Myös henkilökuntamme Joensuussa ja Kiteellä koki, että Kahan mukaantulo kiristyvässä kilpailutilanteessa toi turvaa työsuhteisiin. On myös ollut hienoa saada Kahan työntekijät kollegoiksi. Kahalaiset ovat mielestäni aina olleet fiksuja, korrekteja ja hyviä tyyppejä”, Hentunen summaa.

Myös Kahan Jari Pellonperä on hyvillä mielin: ”Heti ensimmäiset tapaamiset JDH:n henkilökunnan kanssa loivat uskoa siihen, että päätös oli oikea. On ollut hienoa huomata, että henkilökunta on sitoutunutta ja hyväksyy muutoksen. Kesän aikana teimme aktiivisesti töitä myös asiakkaiden suuntaan ja onnistuimme vakuuttamaan heidät siitä, että yhteistyö jatkuu hyvänä, ellei jopa parempana, vaikka omistussuhteet muuttuivat. Me Kahalla olemme erittäin tyytyväisiä, että saimme aluetukkuverkostoomme hyvin johdetun yrityksen, jolla on valmiiksi osaava henkilöstö ja hyvät asiakassuhteet.”











Joensuun Dieselhuollon entinen omistaja Antti Hentunen jatkaa Joensuun ja Kiteen aluetukkujen vetäjänä.”

Autoexperten laajenee nyt Itä-Suomessa

Yksi Joensuun Dieselhuollon yrityskauppojen taustalla olleista tekijöistä oli tavoite saada vahvistettua Autoexperten-korjaamoketjun jalansijaa Itä-Suomessa. Pohjois-Karjala, ja erityisesti Joensuun alue, tarvitsi oman aluetukun, jotta korjaamoja saataisiin liittymään mukaan ketjuun. ”Alueellinen tukkutoiminta on Kahalle erittäin tärkeää. JDH on jo pitkään ollut tunnettu yritys alueella ja onnistunut haalimaan merkittävän markkinaosuuden. Tällä tulee varmasti olemaan positiivisia vaikutuksia myös Autoexperten-ketjun kehittymiseen”, Pellonperä kertoo.

Uusi korjaamoketjukonsepti on tuonut uutta puhtia myös Joensuun Dieselhuollon toimintaan. ”Uuden Autoexperten-ketjun kasvaminen ja kehittyminen motivoi meidän koko henkilökuntaamme. Uskon, että aidosti asiakkaiden tarpeisiin keskittyminen, hyvä tuotesaatavuus sekä ketjun tarjoamat uudet ohjelmistot ja palvelut luovat kokonaisuuden, joka tuo meille kilpailuetua”, Hentunen kuvailee.

Hentunen on myös ilahtunut siitä, kuinka sitoutuneita kahalaiset ovat olleet Autoexperten-ketjun ja muun toiminnan kehittämiseen: ”Innostus näkyy ja tuntuu jokapäiväisessä työssä, aivan ylintä johtoa myöten. Kaikki ponnistelevat sen yhteisen tavoitteen eteen, että tulevaisuudessa Autoexperten olisi Suomessa yhtä merkittävä tekijä kuin se on naapurimaassamme Ruotsissa. Ketjukorjaamoille tarjotaan parhaat mahdolliset eväät toiminnan kehittämiseen – aina tehokkaasta logistiikasta ja nykyaikaisesta toiminnanohjausjärjestelmästä monipuolisiin koulutusmahdollisuuksiin ja markkinointiin asti.”

Tästä on hyvä jatkaa yhdessä eteenpäin.

Lisätietoja:
Jari Pellonperä
ketjujohtaja
jari.pellonpera@kaha.fi
09 615 68317

Antti Hentunen
toimipaikkapäällikkö
Joensuun Dieselhuolto
antti.hentunen@jdh.fi
050 441 0000



Tuulilasin pinnoitus on hyödyksi syyssateissa

Syksyn sateet haittaavat kuljettajan havainnointia etenkin aamun ja illan pimeinä tunteina. Näkyvyyttä voi kuitenkin parantaa pinnoittamalla ajoneuvon tuulilasin.

Tuulilasin pinnoitus auttaa pitämään lasin puhtaana sekä parantaa näkyvyyttä huonoissa sääolosuhteissa. SONAX-valikoimasta löydät sopivat tuotteet sekä kuluttaja- että ammattikäyttöön.

SONAX XTREME Ceramic Pinnoittava ikkunapesu helppoon käsittelyyn

Kuluttajakäyttöön suunnattu SONAX XTREME Ceramic Pinnoittava ikkunapesu 2-in-1 pesee ja pinnoittaa ikkunat ja peilipinnat samalla käsittelyllä. Tuote muodostaa tehokkaasti vettä ja likaa hylkivän pinnan, joka saa veden pakenemaan ja vähentää tehokkaasti lian, lumen ja jään kiinni tarttumista. Käsittely antaa 4–6 viikkoa kestävän suojan, joka on äärimmäisen helppo uusia tarvittaessa. Tuote myydään kätevässä 750 millilitran suihkepullossa.

Käyttöohje:

1. Ravista pulloa ennen käyttöä.
2. Suihkuta tuotetta ikkunan ulkopinnalle.
3. Poista lika nukkaamattomalla mikrokuituliinalla (esim. SO 498 441).
4. Ota toinen, puhdas ja kuiva mikrokuituliinaa ja hankaa tuote pintaan, kunnes pinta on raidaton
5. Poista maalipinnalle mahdollisesti jääneet jäämät kuivalla mikrokuituliinalla.

Tuotenumero: SO 174 400

SONAX PROFILINE Ceramic Coating CC Glass ammattitason pinnoitukseen

Myös ammattilaisille suunnattu SONAX PROFILINE -tuotesarja on saanut oman tuotteensa tuulilasin ja ikkunoiden pinnoitukseen. SONAX PROFILINE Ceramic Coating CC Glass on erittäin korkealaatuinen, keraaminen lasipinnoite, joka on kehitetty vaativaan ammattikäyttöön.

CC Glassin keraaminen teknologia muodostaa tuulilasin pinnalle näkymättömän suojaavan kerroksen, joka hylkii tehokkaasti likaa ja vettä. Vesi valuu nopeasti pois käsitellyiltä lasipinnoilta, minkä lisäksi lian, jään ja lumen tarttuminen tuulilasiin vähenee. Ajonopeuden kasvaessa ilmavirta auttaa poistamaan vesipisarat tuulilasista, mikä vähentää pyyhkijöiden tarvetta ja antaa kuljettajalle selkeämmän näkymän tiehen. Pinnoitteen käyttö ei siis ainoastaan paranna näkyvyyttä, vaan myös vähentää pyyhkijänsulkien ja lasipintojen kulumista.

Ceramic Coating CC Glass -lasipinnoite myydään 50 ml pullossa. Oikein käytettynä pinnoitetta kuluu noin 10–15 ml/ajoneuvo, joten se riittää jopa viiden ajoneuvon käsittelyyn. Käsittely kestää tuulilasissa 6 kk/15 000 km ja muissa ikkunoissa, joilla ei käytetä pyyhkijöitä, 12 kk/30 000 km.

Tuotenumero: SO 273 000



Tuotteista lisätietoa:
Linda Westerlund
(09) 6156 8254,
linda.westerlund@kaha.fi

Laaja ajoneuvokattavuus uudella innovatiivisella **Aerotwin Plus** -kiinnikejärjestelmällä



Hienot näkymät sulkamyyntiisi: Aloita sinäkin myyntimenestys Aerotwin Plus -uutuuksilla, joissa on uusi käytännöllinen kiinnikejärjestelmä!

- **Nerokas kiinnikejärjestelmä:** valikoimassa on 15 eri sulkatyyppiä yksittäin pakattuina, joissa on vain neljä erilaista kiinnikettä. Aerotwin Plus -valikoima korvaa yli 100 ensiasennus-paripakkausta!
- **Suurempi kannattavuus/sulkatyyppi:** pienemmät varastointikustannukset, nopeampi varaston kierto
- **Uutta! Innovatiivinen kumiteknologia Power Protection Plus:** erinomainen pyyhintulos, pidempi käyttöikä ja käytössä hiljainen
- **Uutta myös innovatiivinen ja tyylikäs pakkaus!**

BOSCH
Invented for life

Bosch.fi



GATES JAKOKETJUSARJAT

Gates on ollut korkealaatuisten jakohihnojen johtava valmistaja yli 70 vuoden ajan. Nyt Gates laajentaa valikoimaansa OE-tarkoilla jakoketjusarjoilla.

KAIKKI, MITÄ TARVITSET PITÄÄKSESI ASIAKKAASI TIEN PÄÄLLÄ.

TOIMITTAJALTA, JOHON LUOTAT JO.

GATES KIT FINDER

Löydä tarvitsemasi tarkat osat sekunneissa Gates Kit Finderin avulla – yksinkertainen ja tehokas työkalu, joka säästää aikaa ja varmistaa, että saat aina oikean tuotteen ajoneuvollesi.

GATES.COM
E9/70A134

©2025 Gates



Wolf-voiteluaineratkaisut korjaamon arkeen

Kahan Wolf-voiteluaineiden kasvavasta valikoimasta löydät sopivat voiteluaineet kaikkiin korjaamon tarpeisiin. Valikoimassa myös sähköautojen tarpeisiin soveltuvia jäähdytin-, jarru- ja vaihteistonesteitä.

Kun ajoneuvoteknologia menee eteenpäin, asettaa se voiteluaineille uusia vaatimuksia. Nykyaikaiset moottorit, vaihteistot ja sähköistyvät voimansiirtoratkaisut edellyttävät tuotteita, jotka tarjoavat suorituskykyä, suojaa ja luotettavuutta kaikissa käyttöolosuhteissa. Belgialainen Wolf Oil Corporation on voiteluaineiden edelläkävijä, jonka tuotteet vastaavat paitsi kehittyvän ajoneuvokannan, niin myös korjaamoammattilaisten vaatimuksiin.

Wolf-voiteluaineita yli 70 vuoden kokemuksella

Wolf Oil Corporation on yksi Euroopan johtavista itsenäisistä voiteluaineiden valmistajista, ja yhtiöllä on yli 70 vuoden kokemus ja asiantuntemus alasta. Wolf on keskittynyt yksinomaan voiteluaineiden kehittämiseen ja valmistamiseen, minkä ansiosta tuotteet ovat erittäin korkealaatuisia ja valikoimaa löytyy kaikkiin segmentteihin ja kaikille ajoneuvotyypeille. Laadun varmistamiseksi kaikki tuotteet testataan vaativimmissa olosuhteissa sekä kilparadalla että sen ulkopuolella.

Wolf panostaa merkittävästi tuotekehitykseen ja siihen, että tuotteet täyttävät uusimpien moottoriteknikoiden vaatimukset. Wolfin tuotteilla on viralliset OEM-hyväksynnät yli sadalta alkuperäisvalmistajalta.

Testattu moottoriurheilun huipulla

Vuodesta 2019 lähtien Wolf on toiminut FIA:n rallin maailmanmestaruussarjan (WRC) virallisena voiteluainekumppanina. Yhteistyö mahdollistaa tuotteiden testaamisen äärimmäisissä ralliolosuhteissa, joissa voiteluaineiden suorituskyky joutuu todella koetukselle.

Wolf hyödyntää ralliyhteistyöstä kerättyä tietoa myös sarjatuotannossa olevien tuotteidensa kehitykseen. Kilpailuympäristössä kehitetyt ja hyviksi havaitut innovaatiot siirtyvät pikkuhiljaa myös muihin tuotteisiin, joten niistä pääsevät hyötymään niin korjaamot kuin ajoneuvojen omistajatkin.

Kattava tuotevalikoima kaikkien ajoneuvojen tarpeisiin

Wolf pyrkii olemaan ”yhden pysähdyksen toimittaja”, jonka valikoimasta löydät sopivat tuotteet kaikenlaisten ajoneuvojen tarpeisiin. Tuotevalikoima kattaa moottoriöljyjen lisäksi muun muassa vaihteistoöljyt sekä sähköautojen erityistarpeisiin vastaavan Electrum-tuotesarjan.

Sarja sisältää esimerkiksi vaihteistonesteitä, jäähdytysnesteitä, jarrunesteitä ja muita sähköisille ajoneuvoille kehitettyjä tuotteita.

Korjaamon arjen sujuvuus on yksi Wolfin toimintaa ohjaavista tekijöistä. Voiteluaineiden lisäksi yritys tarjoaa korjaamolle myös laajan valikoiman työkaluja ja palveluita, jotka helpottavat käytännön työtä. Valikoimasta löydät muun muassa käytännölliset ja näyttävät öljykaapit, joissa öljyt pysyvät järjestyksessä, sekä kätevät Bag-in-box-hanapakkaukset, joista öljyä on helppo annostella. Myös Wolfin suomenkieliset, selkeät kotisivut ja erinomainen Wolf Lubricant Finder -sovellus ansaitsevat kunniamaininnan.

Etuja uusille korjaamoasiakkaille

Wolf ja Kaha tukevat uusia kumppanikorjaamoita muhkealla tervetulopaketilla. Vähintään 400 litraa Wolf-voiteluaineita tilaava korjaamo saa käyttöönsä paketin, joka sisältää seuraavat tuotteet:

- Näyttävä öljykaappi kolmella hyllyllä
- Öljykannu, 5 litraa
- Öljynvaihtotarroja
- Seinäkello
- Kirjoitusalusta
- Metallikyltti

Pidätämme oikeuden muutoksiin.



Tuotteista lisätietoa:
Petri Kaukonen
(09) 6156 8346,
petri.kaukonen@kaha.fi



VALITSE PRIME, VALITSE TURVALLISUUS

Brembo Prime -tuoteperhe, joka sisältää ensiluokkaiset jarrupalat, -levyt, -satulat ja -nesteet, tarjoaa täydellisen jarrutusratkaisun kaikkiin eurooppalaisiin ajoneuvosovelluksiin aina henkilöautoista ja kevyistä hyötyajoneuvoista raskaiden kuorma-autojen vaativiin käyttöolosuhteisiin asti. Valikoiman poikkeuksellisen laaja ajoneuvokattavuus (98 %) ja hyvä saatavuus tarjoavat merkittävää etua niin varaosaliikkeille kuin korjaamoillekin.

Brembo Prime -jarruratkaisut takaavat optimaalisen jarrutustehon kaikille ajoneuvoille kaikissa olosuhteissa. Korkeimpien OE-vaatimusten mukaisesti valmistetut komponentit on suunniteltu ja testattu yhdessä täydellisen yhteensopivuuden varmistamiseksi. Tuotevalikoima on todellinen win-win-ratkaisu koko jälkimarkkina-alalle sekä kaikille tienkäyttäjille.

Tuoteperheen jarrulevyt ja -palat henkilöautoihin ja kevyisiin hyötyajoneuvoihin takaavat tasaisen ja tehokkaan jarrujen hallinnan. **Prime-jarrulevyissä** käytettävä, OE-vaatimusten mukainen, korkeahiilinen valurauta minimoi tärinän ja melun sekä maksimoi suorituskyvyn. Lisäksi patentoitu, sisäinen pilarituuletusjärjestelmä parantaa jäähdytystä ja lisää levyjen kestävyyttä. Brembon ensimmäiset liuotinvapaat UV-pinnoitteet, jotka on kehitetty yhteistyössä autonvalmistajien kanssa, suojaavat jarrulevyjä korroosiolta ja ovat saavuttaneet yli 240 tunnin kestävyyden suolasumutestissä. Valikoimaan kuuluvat myös kaksiosaiset jarrulevyt, jotka on valmistettu kevyemmistä materiaaleista ja suunniteltu erityisesti premium-luokan autoihin. Prime-sarjan jarrulevyt kattavat 98 % käytössä olevasta ajoneuvokannasta ja ne toimitetaan kaikkien tarvittavien kiinnitystarvikkeiden kanssa nopeaa ja helppoa asennusta varten, mikä tekee niistä houkuttelevan vaihtoehdon korjaamolle.

Brembo on täydentänyt valikoimaansa kattavalla **Prime-jarrupalavalikoimalla**. Kun ajoneuvolle valitaan oikeat, ympäristöystävälliset kitkamateriaalit, taataan jokaiselle jarrupalalle pitkäaikainen suorituskyky, mukavuus ja kestävyys. Kitkamateriaalin huolellinen lämpökäsittely ja suunnattu rakenne estävät jarrutehon heikkenemistä, mikä vähentää melua ja tärinää. Ominaisuudet, kuten patentoidut vaimennuspainot, viisteet, urat ja monikerroksiset mäntälevyt, vähentävät edelleen jarrumelua. Lisäksi kupariton Prime Ceramic -jarrupalasarja tarjoaa paremman kestävyyden ja vähäisemmät pölypäästöt. Huollon ja asennuksen helpottamiseksi jokaisessa jarrupalassa on helposti nähtävä kulumisenilmaisin ja ne toimitetaan asennustarvikesarjan kanssa.

Valikoiman täydentävät Brembon **Prime-jarrunesteet**, jotka tarjoavat erinomaisen jarrutustehon kaikenkokoisille ja kaikentyyppisille ajoneuvoille sekä suojaavat tärkeitä komponentteja korroosiolta. Näillä korkeatasoisilla jarrunesteillä on alhainen viskositeetti ja erittäin korkea kiehumispiste, mikä mahdollistaa turvallisemman jarrutuksen.

Ajoneuvokohtaisesti sopivat Brembo-tuotteet löytyvät Autoluettelon rekisterinumerohaun avulla.



LISÄTIETOJA OSOITTEESSA
BREMBOPARTS.COM



Rikkinäinen tehdasasenteinen Webasto-lämmitin?
Meiltä saat myös OE-vaihtolämmittimet

Ajoneuvon tehtaalla asennettu polttoainekäyttöinen Webasto-lämmitin ei ole sama laite kuin jälkiasennettu versio. Kahan valikoimasta löydät kuitenkin myös sopivat OE-vaihtolämmittimet (Original Equipment) useisiin yleisiin henkilö- ja pakettiautomalleihin – yleisimmät tuotteet löytyvät meiltä suoraan varastosta.

Tehdasasenteiset Webasto-lämmittimet eroavat jälkimarkkinoille myytävistä lämmittimistä sekä ohjainyksikön ohjelmiston että teknisen toteutuksen yksityiskohtien suhteen. OE-lämmittimet on integroitu ajoneuvon omaan järjestelmään ja niiden ohjaus tapahtuu eri tavoin auton järjestelmien kautta. Tämän vuoksi tavallinen jälkiasennuslämmitin ei kelpaa varaosaksi rikkoutuneen tehdaslämmittimen tilalle, vaikka itse poltintekniikka olisikin sama. Ratkaisu on OE-vaihtolämmitin.

Kattava valikoima Webasto OE-vaihtolaitteita

OE-vaihtolaite on Webaston valmistama uusi lämmitin, jonka ohjainyksikkö ja toiminta vastaavat kyseisen automallin tehdasasennettua lämmitintä. Yhdellä vaihtolämmittimellä voi olla soveltuvuus useisiin saman konsernin tai saman pohjalevyn ajoneuvoihin.

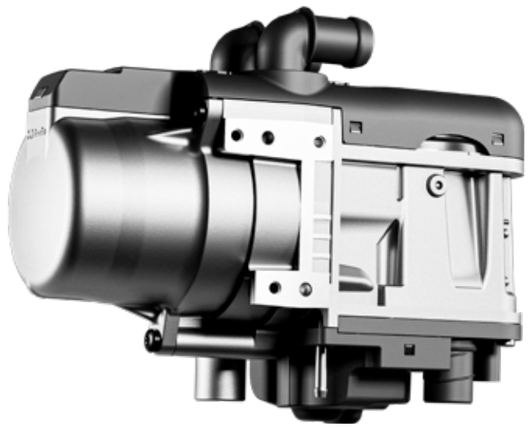
Nimestään huolimatta OE-vaihtolämmitin ei ole kunnostettu eikä pantillinen vaihtolaite, vaan täysin uusi tuote. Kahalla on laaja valikoima vaihtolämmittimiä yleisimpiin henkilö- ja pakettiautomalleihin, ja uusia soveltuvuuksia lisätään jatkuvasti. Lämmityskausi on lyhyt ja kiireinen, joten yleisimmät vaihtolämmittimet pyritään pitämään Kahan varastossa nopeaa toimitusta varten.

Oikean vaihtolämmittimen tilaaminen

Webaston OE-vaihtolämmitintä tilattaessa tarvitaan:

- Alkuperäisen rikkoutuneen lämmittimen Webasto-tuotenumero tai autonvalmistajan OE-numero
- Ajoneuvon tiedot: merkki, malli, valmistusvuosi, moottori ja VIN

Oikea vaihtolaite varmistetaan alkuperäisen lämmittimen tuote- tai OE-numeron perusteella, joten numero kannattaa tarkistaa ennen tilausta. Joissakin ajoneuvoissa lopullinen käyttöönotto edellyttää lisäksi autonvalmistajan omalla testerillä tehtävää ohjelmointia. Tämä on hyvä huomioida asennusaikaa ja työn hinnoittelua arvioitaessa.



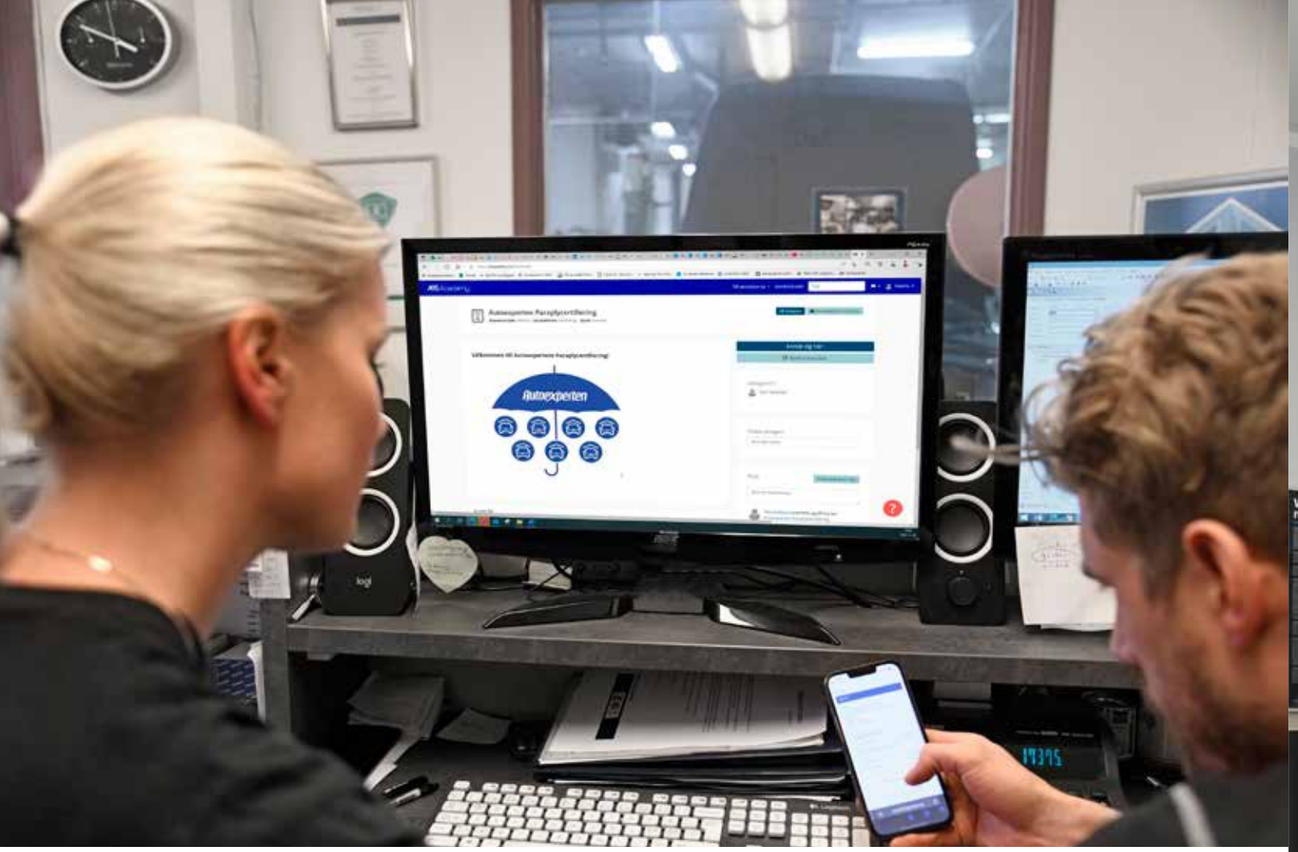
Lämmittimen varaosat

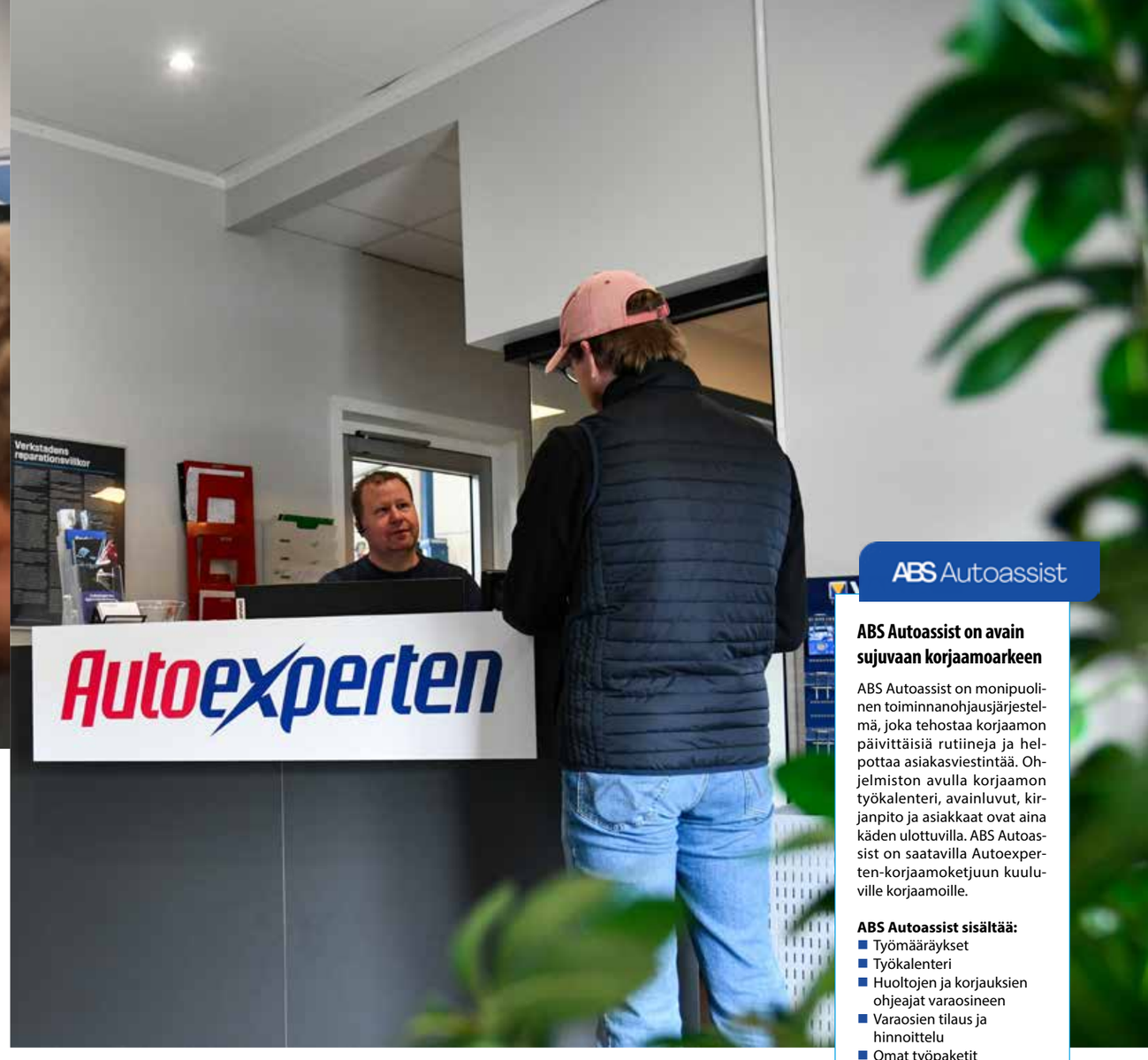
Jos tehdaslämmittimeen vaihdetaan jokin muu osa kuin ohjainyksikkö, ovat varaosat yleensä samoja kuin vastaavassa saman tyypin jälkiasennuslämmittimessä. Esimerkiksi Thermo Top Evossa lämmönvaihdin, hehkutulppa ja poltinyksikkö ovat yhteisiä. Näihin ei siis tarvita OE-vaihtolämmitintä, vaan tavallinen, kyseiseen lämmitintyyppiin tarkoitettu varaosa riittää.

Etkö ole varma oikeasta vaihtolämmittimestä? Lähetä alkuperäisen lämmittimen tuotenumero ja ajoneuvon tiedot Kahan Webasto-tuelle, niin autamme löytämään oikean vaihtolämmittimen.

Ota yhteyttä: webasto@kaha.fi

Webasto
Feel the Drive





Uuden toiminnanohjausjärjestelmän käyttöönotto on iso ponnistus korjaamolle

ABS Autoassist on Autoexperten-korjaamoille räätälöity, monipuolinen toiminnanohjausjärjestelmä, jonka käyttöönotot ovat juuri käynnissä. Tutustumme nyt järjestelmän käynnistämiseen AnyCarCenter-korjaamolla Lappeenrannassa.

ABS Autoassist on kokonaisvaltainen työkalu korjaamolle, sillä sen kautta hoituvat niin huolto- ja korjausarviot, varaosien tilaukset, asiakasviestintä, hallinnolliset tehtävät kuin korjaamon tehokkuuden seuraaminenkin. ABS Autoassist -järjestelmä on saatavilla Autoexperten-korjaamoille.

Autoexperten-tiimi tukena ABS Autoassist-ohjelman käyttöönotossa

Korjaamon toiminnanohjausjärjestelmän vaihto on aina iso ponnistus niin yrittäjälle kuin kaikille työntekijöillekin. Koska Autoexperten haluaa panostaa onnistuneeseen käyttöönottoon, varaamme jopa kaksi kokonaista työpäivää ABS Autoassist -ohjelmiston käytön aloitukseen ja henkilökunnan koulutukseen.

Eikä tuki suinkaan alkusysäykseen lopu: Autoexpertenillä on erillinen tiimi valmiina auttamaan ohjelmiston käyttöön liittyvissä kysymyksissä myös käyttöönoton jälkeen. Kun korjaamo tarvitsee tukea Autoassistin kanssa, on ammattitaitoista apua saatavilla matalalla kynnyksellä.

Päivä 1: Tutustumista tärkeimpiin ominaisuuksiin

Lappeenrannan AnyCarCenterillä homma alkoi tarkastelemalla edellisestä järjestelmästä tuotuja laskuja ja asiakasrekisterin tietoja yhdessä korjaamon henkilökunnan kanssa. Tiedot olivat kätevästi nähtävissä ja pääsimme heti hyödyntämään ABS Autoassistin asiakaskohtaisia asetuksia, joiden avulla voidaan esimerkiksi määritellä eri työtuntiveloituksia ja laskutusasetuksia eri asiakkaille.

Jatkoimme käyttöönottoa perustamalla korjaamon palveluja ja varastossa olevia tuotteita järjestelmään. ABS Autoassistin varastonhallinnan toiminnallisuuksiin kuuluvat muun muassa kätevät tilausrajat, joiden ansiosta korjaamon toiminnan kannalta tärkeät tuotteet eivät pääse vähingossa loppumaan. Perustimme järjestelmään myös kaikki korjaamon peruspalvelut, kuten renkaanvaihdot, ilmastointihuollot, pyöränsuuntaukset ja öljynvaihdot. Kun palvelut on perustettu huolellisesti järjestelmään, on korjaamon todella helppoa poimia niitä kustannusarvioille ja työmääräyksille. Katsoimme myös yhdessä, miten helposti ABS Autoassistiin saa muodostettua myös vaativampia työkokonaisuuksia.

Koulutuspäivä jatkui käymällä läpi Autoassistin huoltolaskuria sekä tutustumalla paikallisen Autoexperten-aluetukun tuoteluetteloon. Tuoteluettelosta on merkittävä apu esimerkiksi kustannusarvioiden ja tarjousten laatimisessa sekä tarvittavien varaosien tilaamisessa.

Päivän lopuksi tutustuimme vielä kalentereiden hallintaan liittyviin asetuksiin ja toiminnallisuuksiin. ABS Autoassistin kalenterimerkinnät ovat suoraan yhteydessä mekaanikkojen käytössä olevaan TeknikerAppiin, josta näkee suoraan päivän työt ja työmääräysten tiedot sekä ajoneuvon aikaisemman huoltohistorian korjaamossa.

Päivä 2: Käytännön harjoituksia uudessa ohjelmassa

Toisena käyttöönottopäivänä pääpaino oli käytännön harjoittelussa. Aloitimme tarjousten ja työmääräysten laatimisella sekä lisäsimme varauksia korjaamon varauskalenteriin. Teimme myös varaosatilauksia paikalliseen Autoexperten-aluetukkuun ja tutustuimme siihen, miten tilattavat tuotteet näkyvät työmääräyksillä ja varauskalenterissa.

ABS Autoassist mahdollistaa myös sen, että mekaanikko voi lisätä ja poistaa varaosia työmääräykseltä. Tämä on hyödyllistä esimerkiksi silloin, kun korjaamolle tulee epäselviä vikatapauksia, jolloin voi olla tarpeellista ylivarautua varaosien suhteen. Järjestelmä tarjoaa joustavuutta myös työn aikana. Huoltotyötä tehdessään mekaanikko voi havaita ennalta arvaamattomia korjaus- tai huoltokohteita ja raportoida näistä TeknikerApp-mobiilisovelluksen kautta suoraan huoltoneuvojalle. Raporttiin voi laittaa kuvia ja vapaan kuvauksen ilmenneestä ongelmasta ilman, että mekaanikon tarvitsee keskeyttää huoltotyötä ja poistua omalta työpisteeltään. Saatujen tietojen perusteella huoltoneuvoja voi tehdä asiakkaalle tarjouksen tarvittavista lisähuoltokohteista.

Harjoiteltuamme huoltotöiden kulkua uudessa järjestelmässä siirryimme kassatoimintojen tarkasteluun. Loimme ensimmäiset laskut valmiista töistä ja katsoimme yhdessä, miten laskun hyvitys tarvittaessa onnistuu. Lopuksi kävimme läpi päivän myyntitapahtumien päättämisen ja aineiston viemisen kirjanpitoon.

Kokonaisuudessaan onnistunut käyttöönotto

Toiminnanohjausjärjestelmän vaihto on usein ongelmasta toiseen pyristelyä, eikä tässäkään täysin haasteitta selvitty. Ongelmat saatiin kuitenkin nopeasti selvitettyä ja käyttöönotto pääsi jatkumaan aikataulussaan. AnyCarCenterin siirtyminen ABS Autoassist -ohjelmistoon sujui kokonaisuudessaan vallan mainiosti.

"Järjestelmän vaihtaminen sujui jopa yllättävän hyvin ja mutkattomasti. Saimme Autoexperten-tiimiltä tukea valmisteluihin sekä opastusta ohjelman käytössä. Totta kai uusien toimintojen opetteleminen ja käyttöjärjestelmään totuttelu haastaa koko henkilökuntaa ja ottaa oman aikansa, mutta lopulta se palkitaan. ABS Autoassistiin siirtymisen myötä olemme saaneet esimerkiksi enemmän vapauksia omien huolto- ja palvelupakettien räätälöintiin sekä helpotettua varastonhallinnan seurantaa", kertoo AnyCarCenterin Anssi Hikipää.

ABS Autoassist on tärkeä osa Autoexperten-korjaamokonseptia, joten on tärkeää, että ohjelmisto saadaan korjaamoiden käyttöön mahdollisimman kivuttomasti. Kahan ohjelmistotukitiimi huolehtii, että Autoexperten-korjaamot pääsevät jyvälle ABS Autoassistin käytöstä ja tarjoaa tukea myös käyttöönoton jälkeen.

ABS Autoassist

ABS Autoassist on avain sujuvaan korjaamoarkeen

ABS Autoassist on monipuolinen toiminnanohjausjärjestelmä, joka tehostaa korjaamon päivittäisiä rutiineja ja helpottaa asiakasviestintää. Ohjelmiston avulla korjaamon työkalenteri, avainluvut, kirjanpito ja asiakkaat ovat aina käden ulottuvilla. ABS Autoassist on saatavilla Autoexperten-korjaamoketjuun kuuluville korjaamoille.

ABS Autoassist sisältää:

- Työmääräykset
- Työkalenteri
- Huoltojen ja korjauksien ohjeajat varaosineen
- Varaosien tilaus ja hinnoittelu
- Omat työpaketit
- Liikeraportit ja kirjanpito
- TeknikerApp-mobiilisovellus
- ASAP-asiakasviestintä
- Asiakas- ja työkohtainen hinnoittelu
- Resurs Bank -integraatio

Haluatko kuulla lisää Autoexperten-korjaamoketjusta?

Ota yhteyttä, niin kerromme lisää:
Aki Vertala
ketjupäällikkö
aki.vertala@kaha.fi
040 595 1231

Jari Savikko
kenttämyyntipäällikkö
jari.savikko@kaha.fi
040 505 5005

Invented for life

BOSCH

Tire Pressure Analyzer 400 (TPA 400)

Sensor programming tool for tire pressure monitoring systems



- Ajoneuvokattavuus yli 95 %
- Erittäin laaja anturikattavuus: yli 20 eri yleisanturimerkkiä voidaan ohjelmoida
- Käytännöllinen vaiheittainen ajoneuvon uudelleenopetusmenettelyjen toteutus
- TPMS-anturitietojen aktivointi, luku ja kloonaus
- 2.8 tuuman värillinen näyttö, jossa helppo ajoneuvohaku merkin, mallin ja vuosimallin mukaan
- Intuitiivinen valikkonavigointi
- Kätevä ja kestävä kotelorakenne
- Uusia toimintoja, sekä ajoneuvo- ja anturikattavuutta päivitetään säännöllisesti
- Maksuttomat ohjelmistopäivitykset WiFin kautta sisältyvät 3 vuodeksi

Tuotenumero: 0 684 400 405

Committed to quality because your reputation depends on it.

boschdiagnostics.com



Tyylikkäät, mallikohtaiset Lumen-lisävalot

Tiesitkö, että autoihin on saatavilla myös mallikohtaisia lisävaloja? Lumen-lisävalosarjat integroituvat täydellisen huomaamattomasti auton ulkonäköön ja valaisevat tehokkaasti Suomen pimeillä maanteillä.

Riittävä valaistus on erittäin oleellinen osa liikenneturvallisuutta etenkin Pohjoismaissa, joissa talvikausi on pimeä ja valaisemattomia tieosuuksia riittää. Auton lisävalot ovat kehittyneet viime vuosina tehokkaammiksi ja tyylikkäämmiksi, mikä tekee niistä houkuttelevan varusteen yhä useammalle autoilijalle.

Mallikohtaiset lisävalot istuvat täydellisesti

Norjassa suunnitellut ja pohjoismaisiin talviolosuhteisiin kehitetyt Lumen-lisävalot vastaavat suomalaisten tarpeisiin, sillä niissä yhdistyvät suorituskyky, kestävyys ja tyylikäs asennus. Valikoiman ykköstuotteina ovat täydellisesti juuri kyseisen ajoneuvoon istuvat, mallikohtaiset lisävalosarjat, jotka integroituvat kunkin ajoneuvon maskiin niin, että lopputulos on huomaamaton.

Sarjoja on saatavilla yleisimpiin hyötyajoneuvoihin ja henkilöautoihin, kuten Toyota-, Ford-, Mercedes-Benz- ja Volkswagen-malleihin. Lumen-lisävaloilla on viiden vuoden takuu.

Katso videolta, miltä mallikohtaiset Lumen-valosarjat näyttävät:



Miksi valita Lumen-lisävalot?

- Norjalainen yritys, Pohjoismaihin suunniteltu valotekniikka
- Erinomainen valoteho ilman häikäisyä
- Tehokkaimpien mallien valoteho lähes 23 000 luumenia ja kantama lähes kilometri
- Monipuolinen valikoima: mallikohtaisia ja yleismallisia vaihtoehtoja
- Mallikohtaisten valosarjojen täydellinen integraatio ajoneuvon maskiin
- Tyylikäs muotoilu
- 5 vuoden takuu

Katso koko Lumen-valikoima Autoluettelossa: > Lisävarusteet > Valaistus > Lumen Valaistus



Uutuus Lumenilta! Cyclops CX -mallisto

- Tyylikkäät, pyöreät lisävalot, joissa voimakas valoteho
- Markkinoiden kestävimpiin lukeutuva rakenne
- Yleismalliset tuotteet sopivat lähes kaikkiin ajoneuvoihin
- Valovirta jopa 22440 luumenia
- Kantama jopa 658 m (1 lux)
- Seisontavalo säädettävissä valkoiseksi tai oranssiksi
- Saatavilla valkoisella tai mustalla rungolla

Lisätiedot:
Juuso Saloranta
tuoteasiantuntija
Juuso.saloranta@kaha.fi
09 615 68332



Isoja koneita ja iloista messumeininkiä FinnMETKOssa

FinnMETKO on Pohjoismaiden suurin raskaskonealan ammatti- ja myyntinäyttely, joka järjestettiin Jämsässä 3.–5.9.2026. Myös Kaha oli jälleen mukana näyttävällä messurekalla.

Järjestyksessään 21. FinnMETKO-näyttely keräsi kolmen päivän aikana huikeat 35 000 näyttelyvierasta sekä 385 eri näytteilleasettajaa. Tapahtuma esitteli valtavan määrän suuria työkoneita ja hyötyajoneuvoja sekä kattavan valikoiman työkoneiden lisälaitteita, varusteita, komponentteja ja alan palveluita. Porukkaa riitti kiitettävästi koko tapahtuman ajan ja ihmiset olivat liikkeellä iloisella messufiiliksellä.

FinnMETKO 2026 – Ensiesittely-ja, reman-palveluita ja kansainvälisiä vieraita

FinnMETKOn valtavalla, yli 150 hehtaarin näyttelyalueella messuosastoja oli sekä ulko- että sisätiloissa ja lisäksi suuri osa alueesta oli varattu työnäytöksille, koeajoille ja kilpailuille. Paikalla olivat kaikki merkittävät raskaskone- ja hyötyajoneuvoalojen kone-, laite- ja varaosavalmistajat sekä logistiikka-, maarakennus-, metsä- ja energia-alojen toimijat. Lisäksi esillä oli paljon alojen varusteita, palveluita, järjestöjä, oppilaitoksia ja sidosryhmiä. FinnMETKO on alansa merkittävin tapahtuma Suomessa, joten tälläkin kertaa monet valmistajat järjestivät uutuustuotteidensa maailman ensiesittelyn messuilla.

Uutuusesittelyiden lisäksi vuoden 2026 tapahtumassa näkyi aiempaa vahvemmin reman-toiminta. Tehdaskunnostettuja osia ja reman-palveluita oli esillä usealla eri osastolla, sillä yhä useampi toimija on kiinnostunut pidentämään nykyisten koneidensa käyttöikää ja samalla säästämään investointikustannuksia ja luonnonvaroja. Toinen silmiinpistävä asia oli FinnMETKO-tapahtuman kansainvälistyminen. Kansainvälisiä osallistujia oli huomattavasti aiempaa enemmän sekä näytteilleasettajina että kävijöinä. Kaiken kaikkiaan suomalaiseen työkonealan osaamiseen ja markkinaan kävi tutustumassa vieraita yli 30 eri maasta.



FinnMETKO-messuille osallistumisella on Kahalla pitkät perinteet, sillä olemme olleet mukana vuodesta 1996 lähtien. Kuva vuoden 2000 messuilta.

Erilaiset käytännön työnäytökset ovat perinteisesti FinnMETKOn keskeistä antia – niin tänäkin vuonna. Yleisö pääsi katsomaan lähietäisyydeltä muun muassa metsä- ja maarakennuskoneiden toimintaa sekä puuenergialaitteiden haketus- ja murskausnäytöksiä. Viimeisenä näyttelypäivänä FinnMETKOssa järjestettiin myös maarakennuskoneenkuljettajien suomenmestaruuskilpailu, jossa kuljettajien taitoja mitattiin kahdella eri koneella.



Aumovion Dirk Plaga (oik.) oli kolmatta kertaa Kahan mukana FinnMETKO-messuilla. Vasemmalla Kahan tuotepäällikkö Juha Lauronen.



FinnMETKOssa vieraili tänä vuonna 35 000 kävijää, joten kulkureiteillä riitti kuhinaa.



Myös ExxonMobilin Veli Leikas (vas.) ja Kahan Ville Väänänen olivat mukana messujen avauspäivän hulinassa.



Kaha menossa mukana jo 15. kertaa

Kaha oli jälleen mukana tapahtumassa näyttävällä messurekalla, joka sijaitsi FinnMETKO-hallin läheisellä ulkoalueella. Rekan alakerran näyttelyteltassa esittelimme työkoneiden komponentteja ja lisävarusteita, kun taas yläkerta oli varattu VIP-vieraidemme hengähdyspisteeksi, jossa tarjolla oli maukkaita hotdogeja ja virkistävää juomaa. Yläkerran VIP-tilat mahdollistivat paitsi yksityisemmät keskustelut asiakkaidemme kanssa, niin myös lepuutusta messualueen kiertelystä väsyneille jaloille.

FinnMETKO-messuille osallistuminen on ollut Kahalle jo pitkään perinne, sillä osallistuimme ensimmäistä kertaa jo vuonna 1996. Sen jälkeen väliin on jäänyt vain yksi tapahtuma, eli vuoden 2020 ”koronamessut”, joissa näytteilleasettajien määrä oli vain noin puolet normaalista. Kaiken kaikkiaan Kaha on ollut mukana jo kunnioitettavat 15 kertaa. Kahan messuvastaavana toiminut Tomi Toivonen oli mukana FinnMETKOssa jo 10. kertaa. ”Tämä on iloinen, hyvänmielen tapahtuma, jossa alan yritykset, tavarantoimittajat, ammattilaiset ja kuluttajat kohtaavat rennossa ympäristössä. Messut ovat siistiytyneet 20 vuodessa valtavasti: nykyään ei juuri näe porukoita, joille ykkösprioriteetti on juopotella aamusta iltaan”, FinnMETKO-konkari summaa.

Kahalle messut ovat luonnollisesti erinomainen tilaisuus keskustella nykyisten ja potentiaalisten asiakkaiden kanssa valikoimamme tarjoamista mahdollisuuksista ja uutuustuotteista. FinnMETKOn kävijäprofiili on Kahalle täydellinen: ”Täällä käy paljon juuri oikean kohderyhmän edustajia. Heti ensimmäisestä päivästä lähtien osastollamme on vieraillut runsaasti tuotteista aidosti kiinnostuneita asiakkaita. Täällä myös asiakkaiden kynnys lähestyä meitä ja esittää kysymyksiä on huomattavasti matalampi kuin normaalissa arjessa”, Toivonen kertoo.

Kahan tavarantoimittajat mukana messuhulinassa

FinnMETKO-messut kiinnostavat myös Kahan kansainvälisiä tavarantoimittajia. Messujen avauspäivänä torstaina osastollamme oli mukana viisi toimittajan edustajaa, joten myös asiakkaiden hankalampiin tuotekysymyksiin saatiin asiantuntevat vastaukset paikan päällä. ”Nykyään FinnMETKO-kävijät ovat paljon kielitaitoisempia kuin aikoinaan, joten he uskaltavat eri tavalla jutella englanniksi meidän ulkomaalaisten edustajien kanssa”, Tomi Toivonen lisää.

Kylmäaineletkuja toimittavan Flexin Groupin Marco Sorbi oli kolmatta kertaa mukana Kahan FinnMETKO-osastolla ja nautti messujen tunnelmasta: ”Mielestäni tämä on fantastinen, täysin uniikki tapahtuma. Messut järjestetään kirjaimellisesti keskellä metsää, mikä tarjoaa ainutlaatuisen mahdollisuuden nähdä työkoneita niiden oikeassa ympäristössä. Suomalaiset ovat lisäksi todella lämpimiä ja ystävällisiä, joten tulen tänne mielelläni jatkossakin, jos kutsu vaan käy.” Sorbille messun tärkeintä antia on syventää suhdetta sekä kahalaisiin että Kahan asiakkaisiin. ”Oman säväyksensä näihin messuihin tuo se, että majoitumme kahalaisten kanssa samassa mökissä. He kokkaavat meille upeaa, suomalaista ruokaa ja pääsemme rentoutumaan yhdessä pitkien messupäivien päätteeksi,” Sorbi kertoo.

Myös Aumovion kamerajärjestelmiä esitellyt Dirk Plaga oli mukana messuilla kolmatta kertaa. ”Täällä on ainutlaatuinen tunnelma autenttisessa ympäristössä. Olen kiertänyt vuosien varrella paljon kansainvälisiä messuja, mutta harvassa ovat tapahtumat, jotka järjestetään ulkona ja työkoneiden toimintaa pääsee näkemään käytännössä. Mielestäni FinnMETKOn hienointa antia yleisölle ovatkin erilaisten koneiden työnäytökset. Näille messuille on ilo tulla – itse tapahtuma on hieno ja yhteistyökumppaneita ja asiakkaita on mukava tavata kasvotusten”, Plaga summaa.

Kiitämme kaikkia osastolla vierailleita asiakkaitamme ja yhteistyökumppaneitamme onnistuneesta FinnMETKO 2026 -tapahtumasta!

Seuraava FinnMETKO järjestetään Jämsässä 31.8.–2.9.2028.

Kahan FinnMETKO-messuarvonnan voittajat:

1. Dräger Alcotest 4000 -alkotesteri: **Juha-Matti Heikkinen**, MSK Finland Oy
2. Kamasa Tools -asentajansarja, 84-osainen: **Jukka Osara**, Sandvik
3. C-TEK-akkulaturi MXS 5.0 Polar 12V/5A: **Kimmo Hietanen**, Mateko Oy



Valmistaudu kauteen

Tilaa lumiharjat ja -lapiot ajoissa

Talvikausi lähestyy vauhdilla, joten on aika täydentää varastot kotimaisilla lumiharjoilla ja -lapioilla. Suositut KUNGS- ja Sini-tuotteet on valmistettu Kokemäellä Suomen vaativiin talviolosuhteisiin.

Kotimainen, erityisesti siivoustuotteistaan tunnettu, Sinituote Oy valmistaa myös huippulaadukkaita työvälineitä autoilijoiden ja kotitalouksien arkeen. Kahan valikoimasta löydät sekä KUNGS-lumiharjat että Sini-lumilapiot ja -lumentyöntimet. Kestävät tuotteet on valmistettu Sinituotteen omalla tehtaalla Kokemäellä ja niille on myönnetty Avainlippu-merkki. Saatavilla myös kätevissä myymäläteline issä – tilaa omasi!

Sini-lumilapiot tekevät lumitöistä kevyempiä

Sini-lumityövälineet on suunniteltu sopimaan ankariin talvikeleihin: ne kestävät kovaakin pakkasta ja liukuvat hyvin lumessa. Valikoimasta löytyy lumilapio, lumentyönnin, auraava lumentyönnin sekä myymäläteline, joka sisältää kaikkia kolmea tuotetta. Tuotteilla on viiden vuoden takuu.

Miksi valita Sini-lumilapio tai -lumentyönnin?

- Suunniteltu Suomen olosuhteisiin: kestää -30 °C pakkasta
- Alumiininen kärkilista tekee tuotteesta kestävän ja liukuu hyvin lumessa
- Reilu kuuppaosa, johon lumi ei tartu
- Ergonominen varsi ja reilu kädensija
- Varren pinnoite mahdollistaa tukevan otteen ja eristää kylmältä
- Työskentely on kevyttä ja mukavaa
- 5 vuoden Sini-takuu

Sini-lumityövälineet löytyvät Autoluettelosta > Tarvikkeet > Talvituotteet > Lumilapiot

Sini-lumityövälineiden myymälädisplay

- 11 kpl Lumentyönnin
- 6 kpl Lumilapio
- 5 kpl Lumentyönnin, auraava

Kahan tuotenumero: 35-30070

KUNGS-lumiharja on autoilijan paras kaveri

Kotimainen KUNGS-lumiharja on erinomainen valinta talviautoiluun, sillä se on kestävä, käytännöllinen ja hellävarainen maalipinnalle. Tuotteissa on panostettu myös ympäristöystävälliseen valmistukseen: noin puolet tuotannossa käytetystä muovista on kierrätettyä. Kahan valikoimassa on neljä eri KUNGS-lumiharjamallia, joista kaikista on saatavilla myös myymäläpakkaukset. Kaikissa harjamalleissa on jäähampaita varustettu, vaihdettava jääraappa.



Star-is-harjassa on myös kumilasta, jolla lunta on helppo työntää pois auton pinnalta.

Max-is

Tuuhea lumiharja talvisiin olosuhteisiin. Harjan pituus 52 cm. Saatavilla myös myymäläpakkauksena, jossa 64 lumiharjaa.
Tuotenumero: 35-5553
Myymäläpakkaus: 35-55531

Mega-is

Tuuhea ja pitkävartinen lumiharja, jonka avulla ylettyy puhdistamaan isommankin auton lumesta ja jäästä. Harjan pituus 77 cm, varsi alumiinia. Saatavilla myös myymäläpakkauksena, jossa 32 lumiharjaa.
Tuotenumero: 35-5569
Myymäläpakkaus: 35-55691

Tele-is

Alumiinisella teleskooppivarrella varustettu lumiharja, jonka pituus säädettävissä 77–105 cm. Tele-is ylettyy puhdistamaan myös paketti- ja tila-autot. Saatavilla myös myymäläpakkauksena, jossa 52 lumiharjaa.
Tuotenumero: 35-6109
Myymäläpakkaus: 35-61091

Star-is

Alumiinisella teleskooppivarrella varustettu lumiharja, jonka pituus säädettävissä 93–125 cm. Käännettävä harjaosa, joten harjaa voi käyttää myös T-asennossa. Harjaosan toisella puolella on kätevä kumilasta. Saatavilla myös myymäläpakkauksena, jossa 24 lumiharjaa.
Tuotenumero: 35-6129
Myymäläpakkaus: 35-61291

Lisätiedot:
Kim Taxell
tuotepäällikkö
kim.taxell@kaha.fi
09 615 68299

KAHA

Myynti:
(09) 6156 8300
Tekninen palvelu:
(09) 6156 8500

Ohjelmistotuki:
(09) 6156 8333
Lähetysten selvittely:
(09) 6156 8370
Palautukset:
(09) 6156 8360

Takuu:
(09) 6156 8400
Puhelinvaihde:
(09) 6156 800

info@kaha.fi
www.kaha.fi
www.autoluettelo.fi
Y-tunnus: 0860717-3

Myynti



Kai Österberg
Myyntijohtaja
(09) 6156 8258
kai.osterberg@kaha.fi



Taina Kernen
Asiakaspalvelupäällikkö
(09) 6156 8232
taina.kernen@kaha.fi



Juha Kurppa
Myyjä
(09) 6156 8246
juha.kurppa@kaha.fi



Jussi Lopanus
Myyjä
(09) 6156 8209
jussi.lopanus@kaha.fi



Walter Nordgren
Myyjä
(09) 6156 8221
walter.nordgren@kaha.fi



Kari Soilevaara
Myyjä
(09) 6156 8220
kari.soilevaara@kaha.fi



Juha Ojala
Avainasiakaspäällikkö
040 5473 836
juha.a.ojala@kaha.fi



Jarkko Toppinen
Avainasiakaspäällikkö
040 5396 499
jarkko.toppinen@kaha.fi
Etelä-Suomi



Pekka Heikkinen
Avainasiakaspäällikkö
040 0584 410
pekka.heikkinen@kaha.fi
Keski-Suomi



Jyri Asuinmaa
Avainasiakaspäällikkö
040 7548 007
jyri.asuinmaa@kaha.fi
Pohjois-Suomi



Matti Koponen
Avainasiakaspäällikkö
040 0449 988
matti.koponen@kaha.fi
Itä-Suomi



Markku Valasma
Avainasiakaspäällikkö
050 3808 738
markku.valasma@kaha.fi



Harri Välimäki
Avainasiakaspäällikkö
050 0637 885
harri.valimaki@kaha.fi
Länsi-Suomi



Jari Widerholm
Avainasiakaspäällikkö
040 0805 653
jari.widerholm@kaha.fi

Autoexperten



Aki Vertala
Ketjupäällikkö
040 595 1231
aki.vertala@kaha.fi



Jari Savikko
Kenttämyyntipäällikkö
040 505 5005
jari.savikko@kaha.fi



Sami Sorola
Ohjelmistoasiantuntija
(09) 6156 8333
ohjelmistotuki@kaha.fi



Harri Ulander
Ohjelmistoasiantuntija
(09) 6156 8333
ohjelmistotuki@kaha.fi



Heikki Torvinen
Ohjelmistoasiantuntija
(09) 6156 8333
ohjelmistotuki@kaha.fi

Eläkkeelle



Harri Suomi
Avainasiakaspäällikkö

Mitä mieltä olet Kahaviestistä? Osallistu lukijakyselyyn!

Vastaathan kyselyyn viimeistään 22.11.2026. Arvomme vastaajien kesken Dräger Alcotest 4000 -alkotesterin (svh 373,46 €). Ilmoitamme voittajalle henkilökohtaisesti. Osallistu kyselyyn oheisen QR-koodin kautta.

THE POWER OF GOLD.
EDISTYKSELLISTÄ TEKNOLOGIAA xEV- JA START-STOP-AJONEUVOIHIN.



Laajennetussa VARTA-akkuvalikoimassa kultainen väri edustaa AGM-teknologiaa. VARTA Dynamic AGM on täydellinen valinta kaikkein suurimpiin energiatarpeisiin, olipa kyseessä runsaasti varusteltu Start-Stop-ajoneuvo tai xEV-ajoneuvon 12 V sähkö-järjestelmän tukeminen.

www.varta-automotive.fi

It all starts with VARTA® BY CLARIOS